



En esta ocasión, tenemos la oportunidad de platicar con Arturo López, CEO de ARSI RENTA, empresa dedicada al alquiler de equipos para los sectores de Construcción, en México y USA con más de 38 años de experiencia.

Sr. López, preséntenos a ARSI Renta en su conjunto: historia, comienzos, evolución, etc.

La empresa está cumpliendo 38 años y fue fundada por mis padres, en un principio como fabricantes de maquinaria ligera para construcción. Dos décadas atrás empezamos con la renta de maquinaria, siguiendo las tendencias del mercado, incrementando líneas nuevas con los mejores productos y marcas, logrando así ser la mejor opción en la zona para nuestros clientes. Ya con la experiencia en México, decidí abrir la primera sucursal en Estados Unidos.

Coméntenos brevemente acerca de la situación actual del mercado de alquiler en maquinaria y PTA en México.

Para nosotros está estable, hemos estado en la búsqueda constante de nuevos clientes en distintos mercados, y eso nos ha dado la oportunidad de seguir creciendo. Actualmente hemos hecho una compra importante de más plataformas y otros productos para incrementar la flota de renta, y así hacer frente a los nuevos proyectos que ya en este momento están desarrollándose en nuestra zona.

Definanos en unas cuantas palabras el valor diferenciado de ARSI

Arsi es una empresa de valores, comprometida con su gente, clientes y proveedores siempre respetando cada una de las condiciones de trabajo.

Uds. son una empresa que se ha especializado en soluciones para maquinaria de la construcción. ¿Cómo empieza su relación con Grupo Haulotte?

Hace más de 5 años, veníamos con la firme idea de seguir ampliando nuestra gama de productos y principalmente poder entrar en el mercado de la industria con venta de equipos y rentas a más largo plazo. Fue cuando hice una investigación en el tema con respecto a plataformas de elevación. Al ponerme en contacto con HAULOTTE MEXICO, el trato y respuesta fue muy bueno y eficiente, han sido un aliado muy importante en nuestro desarrollo y crecimiento como empresa.

A su vez, su empresa está creciendo en estos últimos años, ¿cómo está la empresa implantada en el mercado?

Muy sólida, el nombre de ARSI ya como marca registrada, tiene un prestigio con los clientes y esto nos ha llevado a ser recomendados y buscados para nuevos proyectos.

¿Cuál es el pronóstico sobre el mercado de plataformas de ARSI para el 2015?

Creo que muy bueno, a pesar del lento crecimiento del país, el mercado de plataformas está en una etapa de constante crecimiento, los clientes se preocupan cada vez más por la seguridad y eficiencia en sus trabajos, y esto ayuda a su demanda.

En su opinión, ¿qué es lo que diferencia a Haulotte de otras marcas de PTA? ¿Cómo percibe la aceptación de la marca Haulotte entre sus clientes?

El producto es muy bueno y confiable, principalmente en temas de seguridad hemos podido entrar a empresas con la mayor restricción posible en este tema. En la operación, el comentario de los clientes es que están muy satisfechos con la estabilidad y velocidad en sus maniobras.

¿Cuáles son los planes a futuro de ARSI?

Seguir innovando y creciendo tanto en líneas como en productos nuevos pero principalmente en la apertura de más sucursales.-

