

# Balance del mercado de plataformas aéreas en México

Por Laurent Demaretz, Haulotte México.

¡Muy lista sería la persona capaz de predecir hoy cual será el tamaño y la tendencia de nuestro mercado para el próximo año!

Hacer este ejercicio se asemeja más en resolver una ecuación compleja donde los factores relevantes son elementos externos macroeconómicos incontrolables para nosotros.

Hoy en día tenemos un mercado existente, requiriendo cada día más plataformas y formado por actores profesionales conocedores del mismo (Alquiladores, Fabricantes y los usuarios).

Podríamos decir que tenemos toda una autopsia por delante donde todo tendría que ir de maravilla y ser fácil. Pero por el momento no es así o por lo menos no del todo. ¿Cómo explicar a un mercado que ahora su bienestar general depende más del valor del Yuan Chino que de sus méritos propios en cuidar a su clientela? ¿Cómo explicarle que el precio del barril de petróleo va a influir en gran parte sus planes de crecimiento?

Estos elementos, frutos de un mundo globalizado, ahora son asuntos que el empresario debe considerar, enfrentar y analizar a diario para llevar su negocio a buen puerto.

¿Cómo debe actuar un Fabricante ante tal situación? ¿Cómo HAULOTTE puede ayudar a sus clientes, sus socios, sus amigos para hacer frente al incontrolable? ¿Pregunta compleja no?

Primero, en HAULOTTE creemos que en cada adversidad, existe una oportunidad. Y oportunidades vemos muchas, y somos muy optimistas.

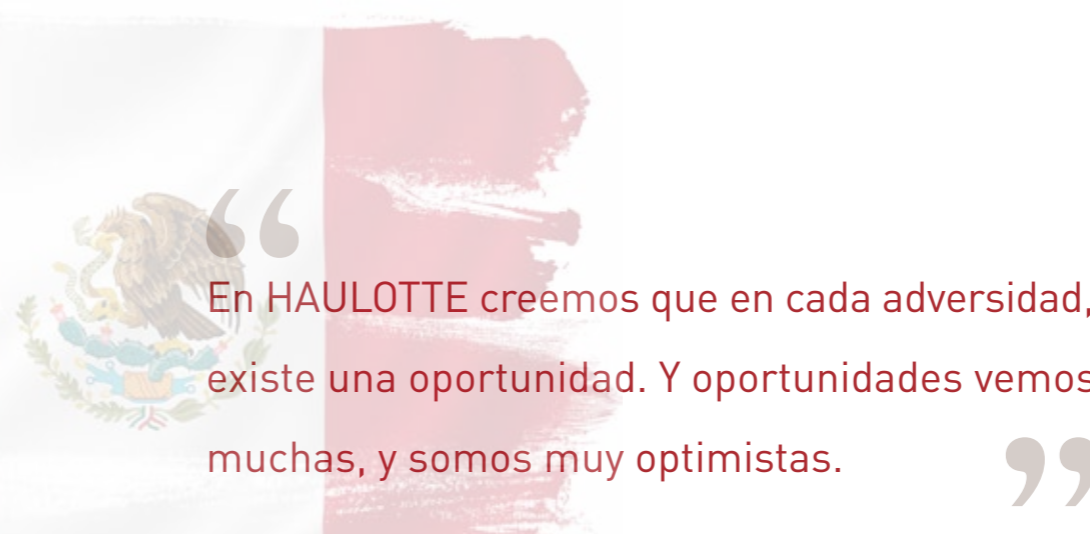
Segundo, a pesar de que en su origen "eso" se trata de un negocio de máquinas, creemos que lo llevaremos más fácil y agradable si lo transformamos en un negocio de personas y humano. Por eso HAULOTTE lleva en alto su lema "Close to you" a nivel Mundial.

Es cierto que nosotros tampoco podemos controlar la depreciación de una moneda y no podemos influir en las decisiones presupuestales de un Gobierno, pero podemos ayudarles en la otra parte de la ecuación ... la que controlamos!; hablamos de mejorar la rentabilidad de su negocio, de prepararles a cuidar más y mejor su maquinaria, a tener siempre una Plataforma más competitiva y más fiable, a tener un soporte de excelencia para cuidar a su vez sus propios clientes, a tener una relación humana ... que es la clave del éxito!

Esa es la meta de HAULOTTE y nuestra organización en México está construida y enfocada a ello.

En breve tendrán la oportunidad de comprobar una vez más nuestra propuesta y la ayuda que queremos aportarles, con la tercera edición de EXPO HAULOTTE. El 12 de Noviembre les enseñaremos como les ayudamos en resolver parte de la ecuación. Nuestra propuesta se basa en 5 puntos claves:

- Cada año desarrollamos para ustedes Plataformas de vanguardia; en esta ocasión introduciremos en exclusiva 3 nuevos productos en el mercado Mexicano: la Nueva Tijera OPTIMUM 8, el Nuevo Mástil STAR10 y la nueva Articulada RT HA20RTJ
- Les apoyamos diariamente con una Presencia local, HAULOTTE México está cerca de ustedes con un equipo cercano a las 20 personas que siempre están a su escucha y servicio.



En HAULOTTE creemos que en cada adversidad, existe una oportunidad. Y oportunidades vemos muchas, y somos muy optimistas.



- Les presentaremos nuestro nuevo brazo Financiero: HAULOTTE FINANCIAL SERVICIOS (HFS) quien se encarga de buscarle



- la solución financiera más adecuada a su negocio y siempre ofreciendo la propuesta más competitiva del mercado.
- Les presentaremos las novedades Post-Venta; como saben nuestro apoyo en este ámbito es constante con un Programa de Formación "Full-time", un tiempo de entrega de Refacciones optimizado con stock local y HUB en EEUU, un Call-center eficaz y una red de Services Dealer para aportar cercanía. En esa ocasión hablaremos de la nueva herramienta de diagnóstico embarcada en las máquinas, el Active Screen.
- Una Flexibilidad y entendimiento comercial a la hora de apoyarles en el desarrollo de su negocio. También nosotros vivimos aquí, vivimos y entendemos el mercado, los entendemos a ustedes y seguiremos adaptando nuestra oferta comercial a la realidad de este mercado tan volátil.

Es una realidad que el mercado de Plataformas de Elevación está en auge, y particularmente en México, pues no nos hace falta enlistar aquí la cantidad impresionante de proyectos industriales solicitando sus servicios ... También es una realidad que las Plataformas son ahora partes integrantes del proceso de vida de una Nave industrial, de una empresa o de un edificio, desde su construcción hasta su mantenimiento futuro las Plataformas de Elevación se han impuesto gracias al entendimiento de sus bondades, gracias a las Normas de uso y porque aho-



ra se perciben como una herramienta que permite mejorar fácilmente y rápidamente la rentabilidad y productividad de un negocio.

¡"La demanda", base del negocio, existe! Y esa demanda va a seguir creciendo en el 2016, sin lugar a duda. Habrá obstáculos en este mercado tan volátil pero HAULOTTE GROUP seguirá presente a su lado para resolver parte de la ecuación.

Nos vemos pronto en EXPO HAULOTTE México 2015.

